

CV 114902

Александър Николов

# ПРИВЛИЧАНЕ НА КЛИЕНТИ

Ръководство по маркетинг  
и продажби специално за  
собственици на малък бизнес

**НЕ СЕ ИЗНАСЯ**



11 93843

339.138

95-1  
10-2

3

133 916

БИБЛИОТЕКА - УНСС

Инв. №



120000133914

© Александър Николов – автор

ВДЪХНОВЕНИЯ 2023

ISBN 978-519-7342-74-1

БИБЛИОТЕКА  
УНСС  
СОФИЯ

# СЪДЪРЖАНИЕ

	Въведение	13
<b>ГЛАВА 1</b>	Защо повечето бизнеси страдат от липса на достатъчно клиенти	20
<b>ГЛАВА 2</b>	Трите стълба от BG3x системата, които предвидимо водят до ръст на бизнеса	30
<b>ГЛАВА 3</b>	Кой е твоят истински бизнес и какво представлява ПМП системата за привличане на клиенти	35
<b>ГЛАВА 4</b>	Позициониране: как да бъдеш първи избор на пазара и да изключиш конкуренцията	42
<b>ГЛАВА 5</b>	Твоите маркетингови канали: как да бъдеш навсякъде с твой маркетинг	65
<b>ГЛАВА 6</b>	Продажби: как да затваряш повече сделки, без да бъдеш притискащ търговец	90
	Заклучение	115
	Благодарност	125
	За автора	126